



Pierre HOSSELET

Recherche une entreprise pour intégrer un BTS en Alternance
Négociation et Digitalisation de la Relation Client
(NDRC)

PROFIL

Je suis honnête, souriant, positif et je sais faire preuve de persévérance. Ces atouts sont nécessaires pour devenir commercial.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Octobre 2023 à ce jour :

HBMH Services (Dijon) ponctuellement

- Lavage de voiture particuliers et professionnels (int-ext)
- Relations clients
- Gestion des produits d'entretien

Novembre 2023 :

Banque Alimentaire – Intermarché (Talant) stage 1 jour

- Distribution de tracts aux clients
- Collecte des marchandises données
- Main d'œuvre pour le personnel

Juin 2022 :

The Californian – Food Truck (Dijon) stage 1 semaine

- Ouverture du kiosque, mise en place de la terrasse
- Prise des réservations téléphoniques pour les commandes
- Aide à la préparation du matériel nécessaire à l'élaboration des recettes
- Service pour les clients, préparation des commandes
- Aide à la gestion du stock des produits pour le service du soir

Février 2021 :

Cabinet de Kinésithérapie (Dijon) stage 1 semaine

- Découverte et observation du métier de kinésithérapeute
- Participation à une séance d'un cours collectif de remise en forme

LOISIRS

- Sport (ski, badminton, musculation)
- Voyages (Guadeloupe, Corse, USA, Espagne, Coratie)

17 ans

COMPETENCES

- ✓ Ponctualité
- ✓ Goût du challenge
- ✓ Remise en question
- ✓ Écoute active
- ✓ Rigueur
- ✓ Relations humaines


FORMATIONS


Baccalauréat STMG (en cours)


Lycée Saint-Bénigne (21)

Brevet des Collèges - 2021

Collège Saint François (21)

 42 boulevard de Troyes
21240 Talant

 06.51.15.09.92

 pierrehosselet21@gmail.com